

PRESS MONITOR

Publication	Rashtriya Sahara
Edition	National
Date	7 December, 2016
Page	03

A step towards self-employment: Sanjay Jain, director

स्टार्टअप



भारतीय बाजार आज विदेशी बजारों की तर्ज पर विकसित हो रहे हैं। मेट्रो शहर ही नहीं बल्कि टीयर-2 और टीयर-3 सिटीज भी तेजी से आगे बढ़ रहे हैं। आज छोटे शहरों में भी अपखर्चे कियेस में बनी खाने पीने की चीजें आसानी से मिल जाएंगी। इसकी सबसे बड़ी वजह है कमर्शियल रिफ्रिजरेशन का विस्तार। भारत में कमर्शियल रिफ्रिजरेशन का विस्तार करने में इलानप्रो के फाउंडर संजय जैन ने महत्वपूर्ण भूमिका निभाई है। संजय की कंपनी इलानप्रो इंडिया की टॉप कमर्शियल रिफ्रिजरेशन कंपनियों में से एक है। संजय कंपनी का लगातार विस्तार कर रहे हैं। हाल में उन्होंने कई नए प्रोडक्ट मार्केट में लॉन्च किये हैं। संजय का यह काम स्वरोजगार के क्षेत्र में महत्वपूर्ण भूमिका अदा करेगा।

सेल्फ एम्प्लाइड बनाने की दिशा में कदम

आइडिया
इलानप्रो (इलान प्रोफेशनल ऐप्लाइड प्रोडक्ट लिमिटेड) की संस्थापक से पहले संजय जैन ने कई मल्टीब्रान्ड कंपनियों में काम कर चुके हैं। अपने कैरियर को पढ़ाई करने का अवधि का उन्हें ब्यूटलर कंपनी में काम के दौरान अर्थात उन्होंने महसूस किया कि एयरकंडिशन मार्केट में कई बड़ी कंपनियां पैल प्ले कर रही हैं, लेकिन कमर्शियल रिफ्रिजरेशन के क्षेत्र में एक बड़ा गैप है। हालांकि कई कंपनियां इस क्षेत्र में काम कर रही थी, लेकिन इंडिया जैसी बड़ी मार्केट में परसोप बहुत ही। उन्होंने 2009 में इलानप्रो नाम से अपना कैरियर शुरू किया।

चैलेंजेज
संजय कहते हैं कि शुरूआत में उन्हें कई तरह की दिक्कतों का सामना करना पड़ा, लेकिन धीरे-धीरे सब ठीक हो ही चली गई। शुरूआत में उन्होंने कमर्शियल रिफ्रिजरेशन प्रोडक्ट के की थी, लेकिन आज उनकी कंपनी एरपीएम ड्रिंक सिस्टम में भी प्रवेश कर चुकी है। संजय के मुताबिक आज मार्केट में इन प्रोडक्ट्स की भारी डिमांड है। डेबरेज डिस्पेंसर मशीन के जरिये छोटी जगहों पर भी स्वरोजगार के माध्यम शुरू किए जा सकते हैं। मार्केट में कई तरह के ड्रिंक मौजूद हैं, डेबरेज डिस्पेंसर के जरिये कोई भी फ्लेवर का ड्रिंक, जूस, चाय, सोफ्टी अल्ट्रासीम आदि तैयार कर सकते हैं।

फर्स्ट डे से बिजनेस स्टार्ट
संजय कहते हैं कि मशीन लगाने के फर्स्ट डे से अब अपना बिजनेस स्टार्ट कर सकते हैं। कहीं छह महीने में अब अपनी पूरी कैपिटल तैयार कर सकते हैं। बिजनेस इंडीपेंडेंट करने वाले कस्टमर को ट्रेनिंग भी दी जाती है। अगर मशीन में किसी तरह की दिक्कत आती है, तो उसे ठीक करने की जिम्मेदारी कंपनी की होती है। वे और ही कैटगरी शहरों में इन तरह के कैरियर की कुछ सलाह-मसाला हैं।

बैंक से बातचीत
कस्टमर को अपना बिजनेस स्टार्ट करने के लिए बैंक आसानी से फाइनेंस कर दे इसके लिए संजय बैंकों के बायोमैट भी कर रहे हैं। इसके अलावा वे सर्वोपेड एंजलीज से भी टर्नओवर को भी कोशिश कर रहे हैं, बकि छोटे टाउन में सौर स्वरोजगार शुरू कर सकें। अपना बैंकअप व्यवस्था के जोखिम से कंपनी इंटरव्यू की डिग्न में भी काम कर रही है।

टीम
2009 में महज कुछ एम्प्लोयी के साथ संजय ने इलानप्रो की शुरुआत की थी, लेकिन आज उनकी कंपनी में करीब 300 एम्प्लोयी काम कर रहे हैं। संजय कहते हैं कि इन्होंने काम संभाल में यह श्रेष्ठ अपना नहीं थी, लेकिन अच्छी टीम और एक्सीटिवेंड के उन्होंने बड़ा सफलता कर कर आसानी से इस कर लिया।

